



**Hewlett Packard
Enterprise**

Partner Ready сертификация и обучение

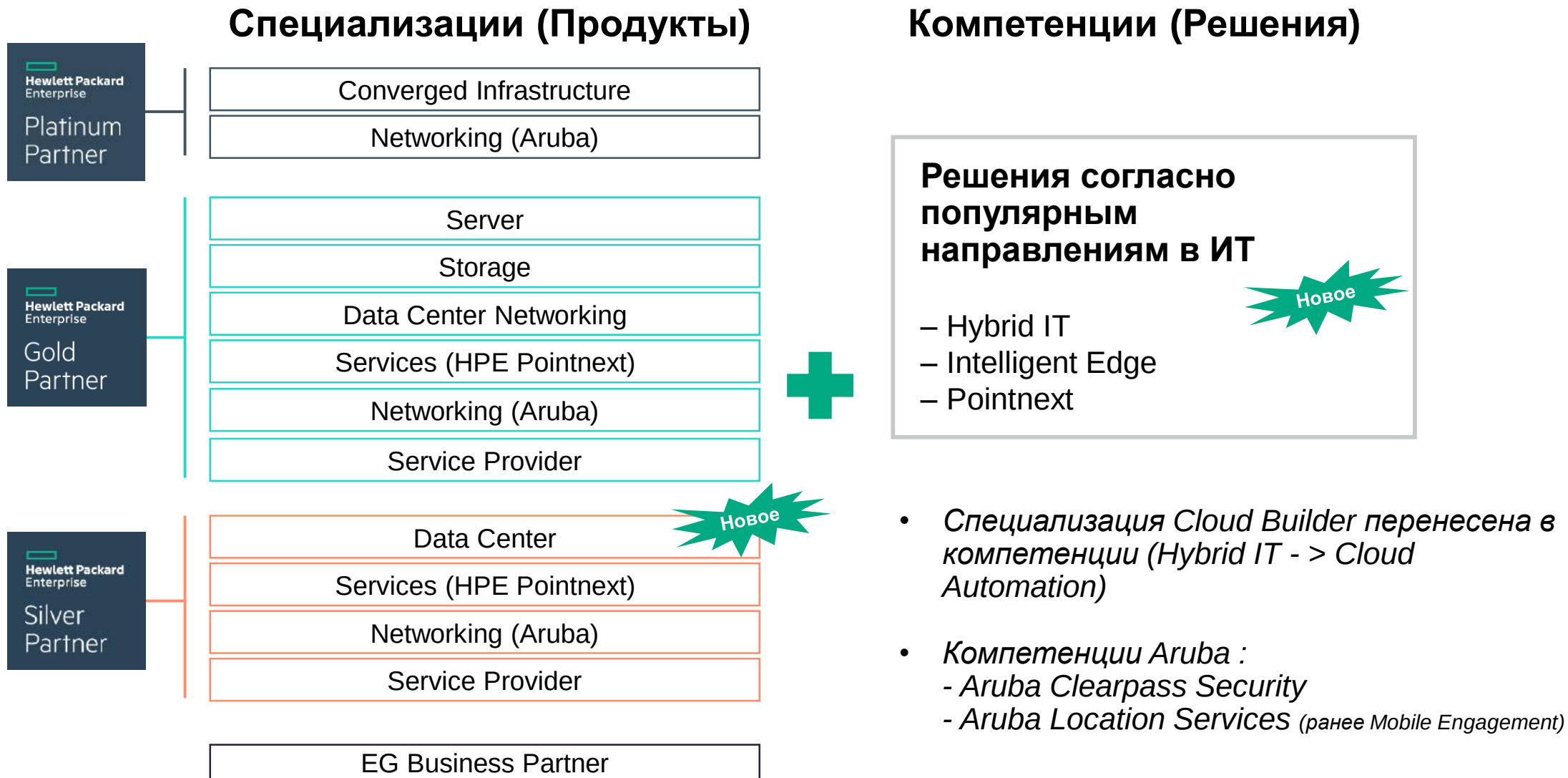
08 декабря 2017





Партнерская программа FY18 Partner Ready

Структура программы Partner Ready 2018



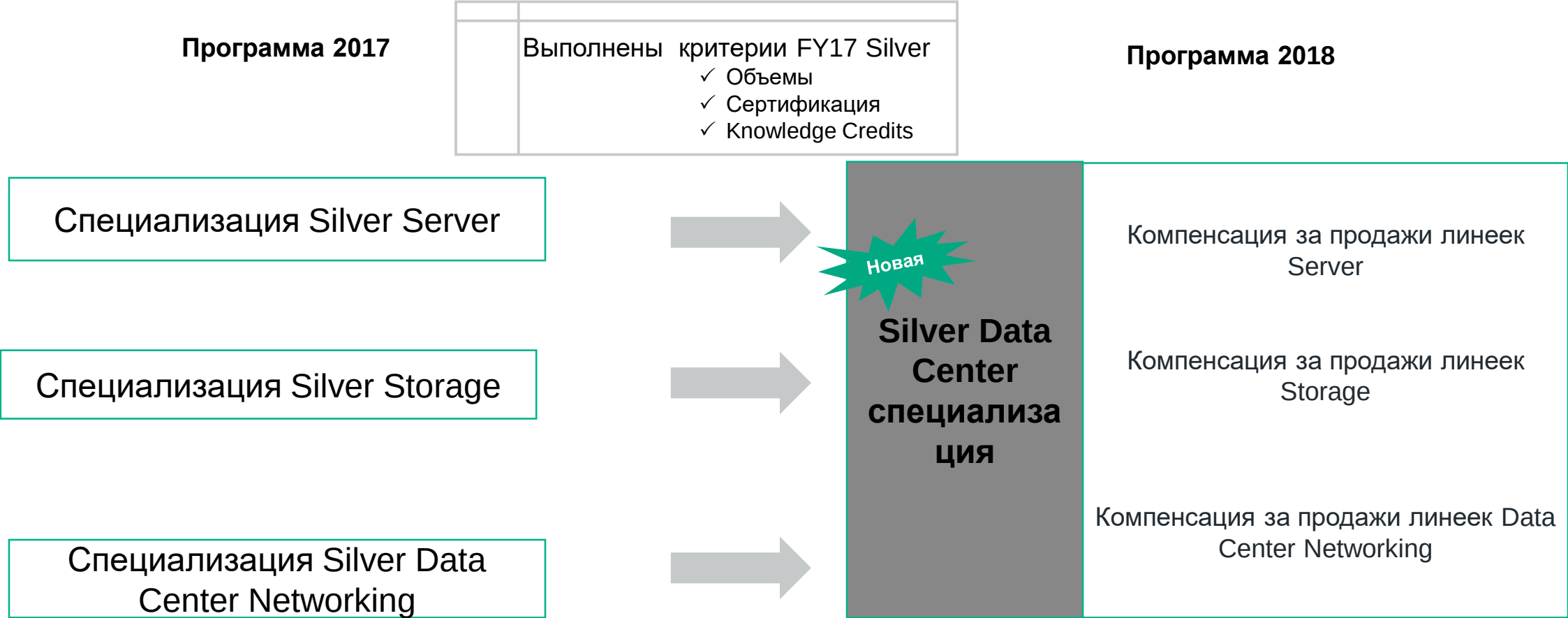
Новое: Silver Data Center специализация



Расширить возможности партнеров со специализацией уровня Silver для продаж всего портфолио Data Center

- Упрощает структуру программы Partner Ready
- Одна специализация Silver Datacenter включает в себя Server, Storage и DC Networking
- Мотивирует партнеров получать знания и навыки для успешных продаж решений HPE Data Center
- Увеличивает преимущества: партнеры могут получать компенсацию по всем продуктам Data Center
- Сокращает время обучения для получения специализации

Схема перехода специалистов Silver и доступные компенсации



Получение специализации Silver Data Center с 01 ноября 2017

- **упрощенные критерии** для получения статуса:
 - ✓ Общий объем для специализации – считается по линейкам Server, Storage и DCN
 - ✓ Сертификация ATP, которая включает знания по Server, Storage & DC Networking (отдельные продуктовые сертификации также идут в зачет для FY18)
- Возможность получать компенсацию по всем линейкам Data Center при получении нового сертификата **ATP Data Center Solutions V1**
- Компенсация по продуктовым группам - **согласно имеющимся сертификациям**

Партнер – кандидат на Silver Data Center					
Критерии получения			FY18 компенсация		
			Server PLs	Storage PLs	DCN PLs
Объем Silver Data Center	Сертификат по продажам Sales Certified – Hybrid IT, Intelligent Edge & Services [2018]	ATP Data Center v1 сертификаты	✓	✓	✓
		ATP Server v3 сертификаты	✓	-	-
		ATP Storage v2 сертификаты	-	✓	-
		ATP FlexNetwork v3 сертификаты	-	-	✓



Критерии программы Partner Ready

Критерии программы FY18 Partner Ready

		Platinum Converged Infrastructure	Silver Data Center	Gold Server	Gold Storage	Gold Data Center Networking	Silver Services	Gold Services	Business Partner
Критерии для новых партнеров	Сертификация по продажам ★ Sales Certified – Hybrid IT, Intelligent Edge and Services [2018]	10 x 👤	👤 👤	👤 👤 👤 👤 👤 👤	👤 👤 👤 👤 👤 👤	👤 👤 👤 👤 👤 👤			
	Техническая сертификация	Master ASE	Критерии по 4м Gold : Gold Server + Gold Storage + Gold Services + на выбор между : • Gold Aruba Networking или • Gold Data Center Networking или • Gold Service Provider		📁 📁		Партнер должен иметь мин. 1 Silver или Gold специализацию по продуктам	Партнер должен иметь мин. 1 Gold специализацию по продуктам	1 Sales Certified – Introduction to Selling Products, Solutions & Services [2018] ★
		ASE		📁 📁 ★	📁	📁 📁 📁			
		ATP		📁 📁 ★					
		Кол-во сертифицированных специалистов		👤 👤	👤 👤	👤 👤 👤	👤 👤 👤		
Критерии для существующих партнеров для перехода в 2019й (выполнить до 30 . 09. 2018)	Компетенция ★ # компетенций	2	-	1	1	1	-	-	-
	Knowledge Credits Knowledge Credits	300 (Data Center) ★	60 (Data Center)	150 (Data Center)	150 (Data Center)	150 (Data Center)	60 (Services)	150 (Services)	-
	Объем Годовой объем закупок	\$ net sellout x EG PLs вкл. Services	\$ net sellout x EG PLs вкл. Services	Измеряется за 12 мес. \$ sellout по BU PLs и Services (объемы для Gold DCN требуются только при получении Platinum CI)			Соотношение EG TOP		\$ net sellout x EG PLs вкл. Services



Сертификации по продажам

HPE Sales Certified - Introduction to Selling HPE Products, Solutions and Services [2018]

Фокусная аудитория

- новые специалисты по продажам, которые работают у партнеров HPE
- HPE партнеры, которые хотят узнать о преимуществах решений начального уровня

70% нового материала

Веб курс: 3,5 часа
Экзамен HPE2-E55

1 Вступление 27 мин

2 HPE Networking Portfolio 44 мин

3 HPE Server Portfolio 42 мин

4 HPE Storage Portfolio 38 мин

5 HPE Financial Services 11 мин

6 HPE Pointnext 15 мин

HPE Sales Certified - Hybrid IT, Intelligent Edge and Services [2018]

Веб курс: 4 часа
Экзамен HPE2-E69

Тренды и модели потребления

13% / 27 мин

Почему HPE?

13% / 27 мин

- HPE Strategy
- Two Domains
- HPE Pointnext
- HPE Financial Services

Построение беседы с заказчиком

13% / 27 мин

Hybrid IT

Определение бизнес
потребностей

31% / 110 мин

Intelligent Edge

Определение бизнес
потребностей

24% / 50 мин

Усиление компетенции при фокусе на типичных заказчиках

5% / 10 мин

Инструменты продаж и доступные ресурсы

Какие вопросы нужно задать
Бизнес потребности заказчика
Примеры заказчиков
Лучшие аргументы
Инновации и лидерство
Позиционирование против Конкуренции
Обработка возражений

Экзамен на русском будет доступен с 13.12.17

HPE Sales Certified - Hybrid IT, Intelligent Edge, and Services [2018]

**Early Bird
Knowledge Credits
Промо**

До 28 февраля 2018

Получите 5 Knowledge Credits по каждой категории Knowledge Credit (Data Center, Aruba Networking и Services)

- за **каждую сертификацию** HPE Sales Certified - Hybrid IT, Intelligent Edge, and Services [2018], полученную до 28 февраля 2018
- Промо действует для всех партнеров со статусом Silver Data Center, Gold Server, Storage, Data Center Networking и Platinum CI

Пример:



* В зависимости от имеющихся специализаций



Сроки и ресурсы программы Partner Ready

Временные рамки программы FY18 Partner Ready

Q1			Q2			Q3			Q4			FY19
Ноя	Дек	Янв	Фев	Март	Апр	Май	Июнь	Июль	Авг	Сен	Окт	Ноя

1 ноября

Старт программы Partner Ready

Новые критерии FY18 вступают в силу

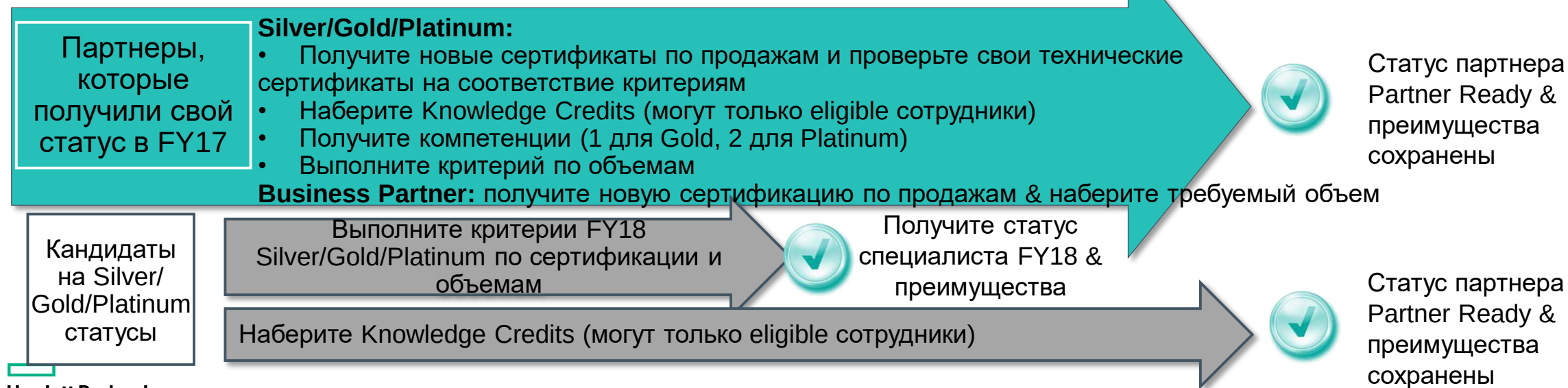
30 сентября

Выполните критерии программы FY18, чтобы перейти в FY19

- Сертификации ✓
- Компетенции ✓
- Knowledge Credits ✓
- Объем ✓

1 ноября

Старт программы FY19
Новые критерии FY19 вступают в силу



Программа Partner Ready FY18 – основные ресурсы



Материалы о партнерской программе Partner Ready FY18 доступны на портале Partner Ready в разделе [Partner Ready Essentials](#) или [Compensation Guidelines](#)

- FY18 Partner Ready Program Terms
- Q118 Partner Ready Solution Provider Compensation Terms
- FY18 Partner Ready Certification Guide
- FY18 Partner Ready program country thresholds



Инструменты для отслеживания статуса по сертификации

Просмотр партнерского статуса FY18 на портале Partner Ready

<https://partner.hpe.com/group/upp-emea/my-partner-ready-status>

My Partner Ready Status

Название компании

HPE SilverPartner

My FY18 Partner Status

My FY19 Readiness Status

Появится в мае

My FY18 Specializations Readiness

Criteria Met

2

[View Details](#)

Criteria Pending

2

[View Details](#)



Total Specializations

4

[View Status Report](#)

Criteria Met For

Silver Services Specialist

Silver Server Specialist

Страничка My FY18 Partner Status показывает детали по выполнению критерия по:

- 1) объемам
- 2) сертификации
- 3) Доступности компенсации

Подробнее?

-> Нажмите «More details», чтобы перейти в Partner Learning Management Tool

Silver

Silver Server Specialist

Gaps to complete

FY16 Candidate

Объем

EG Silver Server Revenue

Criteria Achieved

No

Range

<70%

Сертификация

EG Silver Server ATP

Criteria Achieved

No

Certified/Required

0/2

Gap

2

Gap Analysis

[More Details](#)

EG Silver Server SC

No

0/2

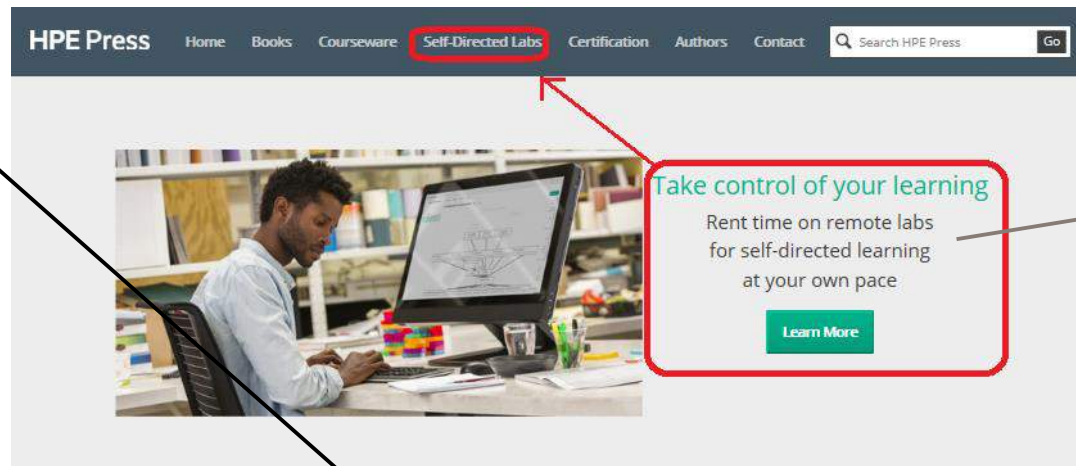
2

[More Details](#)

HPE Press: материалы для самоподготовки и доступ к лабораторным

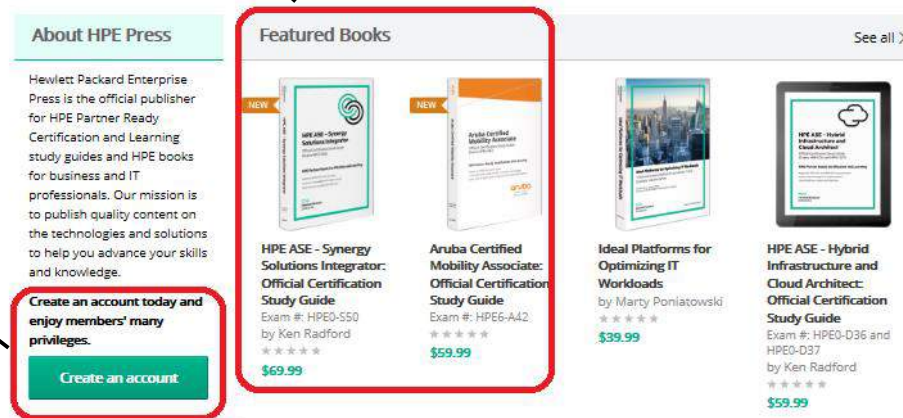
Свежие книги:

- 1) HPE ASE Synergy Solutions Integrator Study Guide
- 2) Aruba Certified Mobility Associate (ACMA) Study Guide.

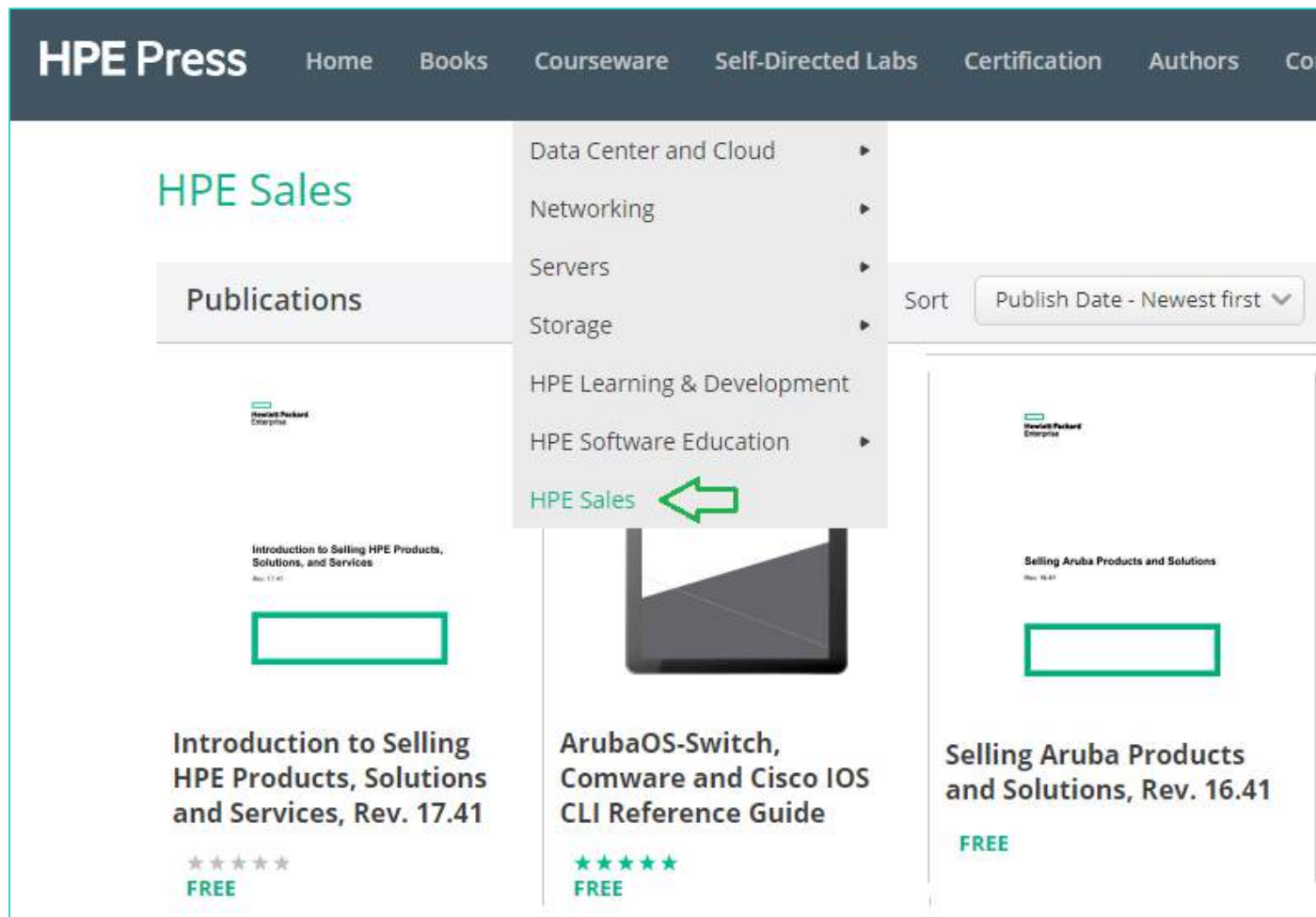


Доступны 10 различных Self-Directed Remote Lab и симуляторов (Implementing Aruba WLANs, OneView; HPE 3PAR Peer Persistence for Vmware/Microsoft; Helion Cloudsystem 10)

4 новых книги скоро!
Зарегистрируйтесь на сайте, чтобы получать уведомления о новых релизах и специальных предложениях



HPE Press: материалы для самоподготовки к сертификациям по продажам



В разделе «HPE Sales» вы можете бесплатно заказать электронные книги по сертификациям по продажам.

To read this eBook, an eReader is required. If you do not have one, HPE Press recommends Adobe Digital Editions (ADE). You can download the free ADE eReader, or one of the options below, to view your eBook on a PC, MAC, tablet or mobile device.





Thank you

Knowledge Credits – обратите внимание

- Набирать кредиты для компании могут только eligible сотрудники. Т.е. сотрудники, у которых есть минимум один сертификат из списка квалификационных сертификаций

ВНИМАНИЕ: Проверьте можете ли вы набирать кредиты после 01 ноября 2017 по ссылке <http://www.mylearninghpe.com/knowledgecredits>

- Набирать кредиты могут только те компании, у которых есть кандидатский флаг на специализацию

Пример: компания со статусом EG business partner не может набирать кредиты, если у нее нет кандидатского флага на статус специалиста

- Если компания становится специалистом не с начала года, то критерий по кредитам для нее будет уменьшен в соответствии с датой получения статуса специалиста

Пример: партнер получил статус специалиста Silver в январе 2018. Тогда ему нужно набрать не 60 кредитов, а всего 48.

- Кредиты начисляются на компанию. Если сотрудник увольняется из компании, то кредиты остаются на балансе компании партнера.
- По окончании года кредиты «сгорают». С началом нового года в НРЕ начисление кредитов на компанию начнется с нуля.

